



Fot. Archiwum

IWONA DYBAŁ
PREZES POLSKIEJ UNII
DYSTRYBUTORÓW STALI



Okres niepewności

Wyniki dystrybutorów i przetwórców stali, które prezentujemy w tym wydaniu raportu rocznego PUDS doskonale odzwierciedlają sytuację panującą na całym rynku hutniczym nie tylko w Polsce, ale i innych krajach europejskich.

A sytuacja ta jest bardzo niejednoznaczna. Z jednej strony bowiem wyraźnie rośnie, szczególnie w Polsce, popyt na stal. Jej konsumpcja w 2018 r. osiągnęła w naszym kraju rekordowy poziom 15,1 mln ton. W efekcie też zwiększyły się przychody firm. Z drugiej jednak strony przedsiębiorstwa mają kłopoty z osiągnięciem satysfakcjonujących zysków. To efekt utrzymywania się stosunkowo niskich cen wyrobów hutniczych przy jednocześnie rosnących kosztach działalności (energia, płace, usługi zewnętrzne).

Problemy z tym związane dotyczą nie tylko firm dystrybucyjno-przetwórczych, ale także – a może przede wszystkim – hut. Europejscy wytwórcy stali znajdują się obecnie w naprawdę krytycznym momencie. Ich przedstawiciele deklarują wprost, że toczą walkę o przetrwanie, która wcale nie musi się zakończyć sukcesem. W najbardziej pesymistycznym scenariuszu możliwa jest niemal całkowita likwidacja produkcji stali surowej na Starym Kontynencie. Jej ograniczanie ma miejsce już obecnie, co niestety dotyczy również Polski. Koncern ArcelorMittal zapo-

wiedział, że jesienią 2019 r. wstrzyma pracę wielkiego pieca w swojej krakowskiej hucie. Redukcja mocy dotknie także należące do grupy ArcelorMittal zakłady w innych europejskich krajach. To efekt prostej kalkulacji – wytop stali w Polsce, Niemczech, Francji, Hiszpanii, Belgii czy Wielkiej Brytanii jest droższy niż w Azji. Tymczasem towar stamtąd wciąż szerokim strumieniem płynie do Europy. W takiej sytuacji tutejsze huty nie mają szans na skuteczną rywalizację.

Decydenci w Brukseli dostrzegają zagrożenia, przed jakimi stoi unijny sektor stalowy. Stąd m.in. wprowadzenie na początku 2018 r. systemu mającego ograniczyć import wyrobów hutniczych na Stary Kontynent (więcej o tym piszemy na kolejnych stronach raportu). Niestety przez pierwszy rok funkcjonowania system ten nie przyniósł niemal żadnego z pożądaných przez huty efektu. Wręcz przeciwnie – wprowadził dodatkowe zamieszanie na rynku. Dopiero korekta obojętujących rozwiązań, która weszła w życie na początku 2019 r. dała pewne nadzieje na faktyczną ochronę wewnętrznego rynku hutniczego w UE.

Dziś jednak trudno odpowiedzieć na pytanie, czy europejskie hutnictwo da sobie radę z wyzwaniami, które zagrażają jego istnieniu. Oby tak się stało, gdyż upadek producentów stali nie byłby wyłącznie ich problemem. W dłuższej perspektywie miałyby też opłakane skutki dla firm dystrybucyjnych, przetwórczych oraz odbiorców końcowych. Uzależniałby bowiem kilkaset milionów konsumentów na Starym Kontynencie od zewnętrznych dostawców, których interesy wcale nie muszą być zbieżne z naszymi.

SPIS TREŚCI

ANALIZA BRANŻY

- 6 – 8 Wyniki firm – członków PUDS
- 10 Podsumowanie wyników firm
- 12 – 17 Koniunktura w Polsce i na świecie:
- 18 – 21 Trendy globalne: granice się zamykają
- 22 – 23 Analiza cen stali

ANALIZA SEKTORÓW

- 26 – 27 Wyroby płaskie: zużycie wzrosło dzięki importowi
- 28 – 30 Wyroby długie: najlepszy rok w historii

- 32 – 33 Artykuł promocyjny firmy Marcegaglia Polska
- 34 – 35 Rynek rur: zapowiada się kolejny dobry rok
- 38 – 40 Rynek konstrukcji stalowych: Polska światowym liderem
- 42 – 43 Artykuł promocyjny Polskiego Towarzystwa Cynkowniczego
- 44 Czym jest Polska Unia Dystrybutorów Stali
- 46 Lista członków PUDS

Wydawca Polska Unia Dystrybutorów Stali, ul. Chatubińskiego 8, 00-613 Warszawa tel. 22 826 61 91, redakcja@puds.pl, reklama@puds.pl
Opracowanie, redakcja, produkcja Wydawnictwo Prasowe AML Press
Za treść ogłoszeń redakcja nie ponosi odpowiedzialności